

インターンシップ 受入れ情報シート

企業・団体名	株式会社フォネット（フォネットグループ）		
実習場所	〒400-0046	HPアドレス	https://recruit.phonet-gr.jp/
	山梨県甲府市下石田2-10-6	☎	055-237-1622
インターンシップ 担当責任者	所 属	人事教育部	連絡先
	役 職	課長	mail saiyou@phonet-gr.jp
	氏 名	伊藤 高子	tel 055-237-1622

企業情報・事業内容		企業PR・特色
業種	情報通信サービス業	今年で創業32年を迎えました！イオンモール甲府昭和、イオンモール松本、ラザワーク甲斐双葉など山梨県内外に計31店舗のau・SoftBank・Y!mobile・UQmobile・フォネットNEXTを展開しています。情報通信の便利さを全ての人の「当たり前」にしたい。情報通信の進歩に置いて行かれる人のいない未来に向けて、様々な事業を展開し、多様な角度から情報格差解消に取り組んでいます。人とサービスを、地域と未来をつなげるために、今できることを全力で行う…それがフォネットグループです。
設立	1998年5月	
資本金	2億4,412万円	
従業員数	283名（男性147名/女性136名）	
事業内容	携帯ショップ運営・法人外商・EC・教育・観光・制作/撮影・Web/AI関連・人材派遣・富士山をテーマにした商品企画販売等	

【インターンシップの種類】下の4類型から選んでください

☒ タイプ1（オープンカンパニー）1day	☒ タイプ2（キャリア教育）2～3days
☐ タイプ3（汎用的能力育成型）インターンシップ	☐ タイプ4（高度専門型）インターンシップ

当てはまるものをすべて選んでください

☒ 対面実施型	☒ 就業体験含む	☒ 課題解決型	その他
☐ オンライン実施型	☐ 就業体験含まない	☐ 開発プロジェクト型	()

【特 徴】下の項目から当てはまるものをすべて選んでください

☒ 業界理解・仕事理解ができる	☒ 自己理解・自分軸の発見ができる
☐ いろいろな部署の仕事が体験できる	☒ フィードバックをもらうことができる
☒ 若手社員との交流（座談会）がある	☐ グループワークを通じて他の学生と交流がある
☐ 自分のアイデアを提案する機会がある	☒ 社長から会社のビジョンを聞くことができる
☐ その他 ()	

実習時期	【1day】2/2または2/16 【2days】2/1～2/2または2/15～2/16	実習日数	1日または2日
実習場所	フォネットグループ 本社	実習時間	10：00～16：00
交通費・手当等	なし ※県外の方は応相談	交通手段	車・電車・バスなど
昼食費・手当等	なし ※昼食は当社で用意いたします。	（最寄駅・バス停など）	（駅までの送迎：なし）
宿泊費・手当	なし ※県外の方は応相談	対 象	大学院・大学（3・2・1年）・短大・専門学校・留学生
受入に際しての選考	なし		

実習内容（概要や特徴など）

【1dayお仕事体験（販売）】 10：00～ 本日の説明 10：10～ 役員によるグループ会社説明 10：40～ 本社見学 11：00～ スマホコーティング体験！！ 11：30～ 昼食 ※お弁当を用意いたします 12：30～ テーマ型ワークショップ（課題発見型） 15：30～ 本日の振り返り・発表 16：00 終了	【2daysお仕事体験（営業）】 ＜1日目＞ ビジネスマナー講習・商材研修・営業戦略立案・営業ロールプレイング・本日の振り返り ＜2日目＞ 役員によるグループ会社説明・リアル営業同行・本日の振り返り
---	--

どんな学生に来てほしいか/インターンシップを通して学んでほしいこと

当社社員が接客・営業をする際、どのような点に気を付け、どのようにしてお客様との繋がりを作っているのか学んで頂きます。 インターンシップを通じて、皆さんの適性や仕事について考えていただければと思います。 【1dayお仕事体験（販売）】 課題やテーマを持って複数店舗を回り、各店舗の違いや働いている社員を観察。接客する際に、どのような点に気を付け、どのようにしてお客様とのつながりを作っているのか？店長や若手社員等、複数の社員との交流により、『人と人とのつながり』を学びながら、「接客」や「店舗を運営する」ということについて、「気づき」を得てもらう。また、「店長による目標達成に向けた店舗運営方法」「売れる社員の販売手法」等、社員を通じて知見も得てもらう。 【2daysお仕事体験（営業）】 ビジネス用のSNSサービスやキャッシュレスシステムの導入提案等、企業の課題解決に繋げるための提案・販路開拓。営業パーソンとの同行営業を通じて、法人営業の戦略思考力を身につけてもらう。
--

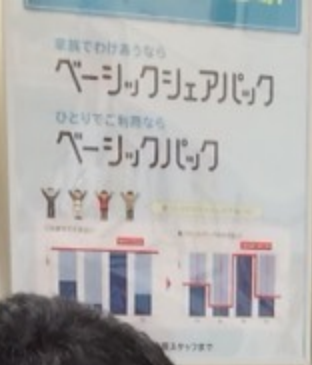
インターンシッププログラム（タイプ1）				
テーマ：1dayお仕事体験				
オリエンテーション 情報共有 体験 発表 フィードバック まとめ				
時間	10:00～11:00	11:00～11:40	12:30～15:30	15:30～16:00
実施	1.オリエンテーション・企業説明 ①インターンシップのスケジュール共有 ②自己紹介（全体） 参加理由、興味を持った内容などを話してもらう。 ③グループ会社説明・業界理解 業界の動向や当社が果たす役割・取り組み等を紹介しながら、グループ全体の事業説明をする。 ④本社見学 掲示物などから健康経営、地域貢献活動等、社内外の取り組みを説明する。	2.店舗販売商材の体験 ①「スマホ画面を保護するフィルム」の代わりに、特殊な液体を塗り保護することができる「スマホコーティングサービス」を、まずは当社のスタッフが言い、やり方を覚えてもらう。 ②実際に参加学生のスマホを使い、自身が店員、自身のスマホをお客様のスマホと見立てて、コーティング体験を行う。 ※自身のスマホを使用するか？必ず確認を行う。 自身のスマホを使用したくないという学生がいる場合は、当社の用意するスマホを使用して体験可能。 ※当然、学生からお代はいただかない。	3.課題発見型ワーク・フィードバック ①課題やテーマを持って複数店舗を回り、各店舗の違いや働いている社員を観察。接客する際に、どのような点に気を付け、どのようにしてお客様とのつながりを作っているのか？店長や若手社員等、複数の社員との交流により、『人と人とのつながり』を学びながら、「接客」や「店舗を運営する」ということについて、“気づき”を得てもらう。また、「店長による目標達成に向けた店舗運営方法」「売れる社員の販売手法」等、社員を通じて知見も得てもらう。 ②社内に戻り、学生にフィードバックを行う。 ・学生の強み　・気づいた点など	4.まとめ・分析 ①振り返りを実施。何について、どう感じたか？ (1)楽しい/うれしい/好き (2)悲しい/嫌だ/嫌い という、プラスの感情とマイナスの感情を書き出して気持ちの整理を行う。 ②「仕事をする上で大事なポイント」を分析する。
テキスト等	・会社パンフレット	・ワークシート	・ワークシート（2の続き） ・フィードバックシート	・フィードバックシート（3の続き）

インターンシッププログラム（タイプ2）

テーマ：2daysお仕事体験



日程	1日目	2日目	日目	日目
実施	【午前】1.オリエンテーション・ビジネスマナー研修 ①インターンシップのスケジュール共有 ②自己紹介（全体）・座談会 営業職、業務内容、嬉しかったこと、辛かったこと等、何でも社員に聞いてもらい、双方で意見や感想を述べ合う。 ③ビジネスマナー講習 名刺交換やビジネスマナーの必要性等 【午後】2.商材研修・ロールプレイング 商材知識、業務内容を学んだうえで、個々の表現力を活かした営業戦略を立案。ロールプレイングによる練習。	【午前】3.グループ会社説明・業界理解 業界の動向や当社が果たす役割・取り組み等を紹介しながら、グループ全体の事業説明をする。 【午後】4.同行営業・フィードバック・まとめ・分析 ①ビジネス用のSNSサービスやキャッシュレスシステムの導入提案等、企業の課題解決に繋げるための提案・販路開拓。営業パーソンとの同行営業を通じて、法人営業の戦略思考力を身につけてもらう。 ②振り返りを実施。何について、どう感じたか？ (1)楽しい/うれしい/好き (2)悲しい/嫌だ/嫌い、というプラスとマイナスの感情を書き出して気持ちの整理を行う。 ②「仕事をする上で大事なポイント」を分析する。		
テキスト等	・ワークシート	・会社パンフレット ・フィードバックシート		



防犯カメラ設置店

